



**mega**

**FOURNISSEUR LOCAL  
DE GAZ ET D'ÉLECTRICITÉ**



**FOURNISSEUR  
100% BELGE**



**ÉNERGIE 100% VERTE.  
RECOMMANDÉ PAR  
GREENPEACE**



**LIBRE &  
TRANSPARENT**



**UN SERVICE  
CLIENTÈLE AU TOP**



**DURABLEMENT  
MOINS CHER**

## Sales Advisor

### Le job

- Renseigner à travers divers canaux (téléphone, e-mail, chat,...) sur les valeurs et services de Mega, sur le marché de l'énergie et émettre des devis ou des comparaisons tarifaires.
- Convertir en client Mega toute personne intéressée à économiser sur sa consommation d'énergie à travers un suivi commercial proactif.
- Mener à bien des missions de rétention auprès des clients Mega.
- Organiser des séances d'information, accueillir le client, assister à des foires commerciales.
- Participer à des missions de prospection et à l'élaboration de campagnes de communication.
- Participer à l'amélioration et au développement continu du service commercial de Mega.

### Ce job est-il pour vous ?

- Vous êtes titulaire d'un diplôme de type Bachelier/Graduat.
- Vous êtes dynamique, autodidacte et vous aimez les défis.
- Vous aimez être en contact direct avec la clientèle et obtenir des résultats.
- Vous êtes à l'aise avec l'outil informatique.
- Vous aimez le travail en équipe.
- Bien se débrouiller en néerlandais est un atout.

### Travailler chez Mega, c'est:

- Contribuer à un avenir durable où l'énergie est viable et encore abordable pour tout le monde !
- Participer au développement d'une start-up locale avec des valeurs humaines.
- Avoir la possibilité d'évoluer rapidement dans vos connaissances et vos responsabilités.
- Évoluer dans un environnement jeune et dynamique, où votre avis compte.
- CDI, temps-plein dans le centre de Liège, package salarial à la hauteur de votre diplôme/expérience.

### QUI SOMMES-NOUS ?

Mega fut créée en 2013 par de jeunes entrepreneurs belges soucieux de l'environnement et de proposer une alternative belge et moins chère aux multinationales du secteur de l'énergie. Cette entreprise jeune et dynamique opère sur tout le territoire belge et fournit déjà plus de 50.000 clients en énergie durablement moins chère !

**Motivé(e) ?  
Envoyez votre CV  
et motivation à  
[jobs@mega.be](mailto:jobs@mega.be)**

**Contact:** Mega (Power Online SA), Rue Natalis 2, 4020 Liège

[www.mega.be](http://www.mega.be) 04/268 20 00